

# 【食品関係】

## DMO設立に向けた機運醸成セミナー

新商品開発・販路  
拡大をお考えの  
あなたに  
聞いてほしい!

バイヤー時代 約10,000回の商談経験から語る

### 「食品マーケットの今と

### ポストコロナの商品開発・販売戦略」

#### 【セミナー内容】

- ・バイヤー目線！流通・消費市場の現状について
  - ・変わり行く食品流通、ポストコロナのマーケット展望
  - ・小売業の仕組み
  - ・魅力的な商品づくりのために（ブランド構築のステップと商品コンセプト）
  - ・地方で勝ち抜く、時代に即した販売戦略
- ※セミナー内容は一部変更する事もございます

講師：伊東 正寿氏（ITOU企画 代表）



#### 【プロフィール】

大分県杵築市出身。

大学卒業後、(株)寿屋にて約10年間、デイリー・グロサリー担当、本社企画担当者として新規事業に携わり、販売指導担当やくらし館の2店舗の店長を経験。

その後、約9年半、(株)ハローデイの商品部にてデイリー・グロサリーバイヤーリーダー商品開発 担当者として、ハローデイの商品仕入れ、品揃え、プライベート商品の企画開発、品質の徹底、物流改善、発注等の仕組みづくりを手掛けた。

平成21年からの1年半は、関連会社の(株)熊本ハローデイの常務取締役営業本部長として就任し、さらに経営の経験を経て、平成22年10月1日に【流通コンサルタント】として『ITOU企画』を事業開始する。

開催日時・申込み方法 【締切り 11月11日（金）】

日時 令和4年11月17日（木） 15：00～16：30

場所 サンファーム（道の駅三笠）2階会議室

対象 食品製造販売、飲食店、6次化を目指す農林業者等の食品関連事業者

申込み 住所・氏名・事業所名をMail・Fax又は持参にて、三笠市観光協会にお申し込みください（裏面参照）（先着15名）

#### 【申込み】

Mail：mikasa-kankou@marble.ocn.ne.jp

Fax：01267-3-2828（裏面申込書に必要事項を書いてお申し込みください）

【問合せ】TEL：01267-3-2828 三笠市観光協会 高本

申込日 令和4年 月 日

三笠市観光協会 宛

# 「DMO設立に向けた機運醸成セミナー」 参加申込書

FAX：01267-3-2828

御社名・所属部署	
ご参加される方 (お役職・お名前)	
ご連絡先 (電話)	
ご連絡先 (メール)	

※ ファックスで申込みをされる方は、こちらにご記入いただき観光協会宛にお申込みください。

※ メールで申込みをされる方は、下記アドレス宛に上記内容を記載の上、送信してください。

**[mikasa-kankou@marble.ocn.ne.jp](mailto:mikasa-kankou@marble.ocn.ne.jp)**

※ 観光協会まで直接ご持参いただいても結構です。

※ また、講演セミナー開催中の講師の作成した画面スライドの撮影等はお断りいたします。

※ 筆記具をご持参ください。