



講師紹介

ITOU企画 代表 **伊東正寿氏**

株式会社寿屋にてデイリー・グロサリーを担当し、新規事業、販売指導、店長を経験。その後、株式会社ハローデイの商品仕入れ、プライベート商品の企画開発、物流改善等の仕組みづくりを手掛けた。関連会社株式会社熊本ハローデイの常務取締役営業本部長として就任後、2010年10月に流通コンサルタントとしてITOU企画を創業し事業開始。2011年11月中級食品表示診断士取得。現在、九州各地で商是塾を開催、チームシェフコンクールのアライアンスパートナー等、多方面で活躍している。

商是塾とは?

「消費者から支持される商品づくり人づくり」を目的としたワークショップ・セミナー形式で学ぶ10~20名程度の塾です。これまでも開催実績のあるITOU企画の伊東正寿氏が講師となり、講義やワークショップ、模擬商談を通して、流通の基礎や商談の仕方を学びながら、仲間と共に切磋琢磨し、販路開拓や展示会・商談会での成約率向上を目指します。

受講申込書

※該当する部分に「○で囲む」または「記入」をお願いします。
※天草地域在住の事業者・創業予定者に限定させていただきます。

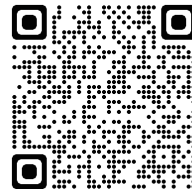
申込日 令和4年 月 日

現在の状況	1. 在職中(事業主・従業員等) 2. 在職中(創業予定) 3. 無職(創業予定) 4. その他()			
所属事業所 ※在職中の方	名称		業種	
	住所	〒		
	TEL		FAX	
受講者	部署		役職	
	フリガナ		性別	年齢
	氏名		男・女	歳
	住所	〒		
	メールアドレス		@	
	応募動機			
本セミナーをどこで 知りましたか?	1. ホームページ 2. 新聞折込チラシ 3. 公共施設 4. SNS 5. DM 6. その他()			
セミナー事後 アンケートについて	後日、本協議会より送付いたしますアンケート調査のご回答に同意いただけることを本セミナーの受講条件とさせていただきます。 1. 同意する 2. 同意できません			

【販路開拓研修】

受付日 令和4年 月 日

- ご記入いただいた個人情報は、本協議会が責任を持って管理し、今回のセミナーに関する連絡、受講者の分析、本協議会が主宰する関連セミナーの情報提供のみの使用とし、それ以外の目的では使用しません。
- 本セミナーは、厚生労働省の委託事業として実施しているものです。セミナーを受講された皆様には、同省への報告のため、アンケートや調査へのご協力をお願いします。
- 入場時のマスクの着用、手指の消毒をお願いします。また、体調不良や発熱等のある方はご来場をお控えください。
- 定員を超えた場合、先着順とさせていただきます。結果は、申込締切日以降に郵送または電話でご連絡いたします。



申込方法 **令和4年8月2日(火)** までに、受講申込書(コピー可)をFAX
いただくか、上記のQRコードからお申し込みください。

問合せ・申込み先 **天草地域雇用創出協議会**

〒863-0013 熊本県天草市今釜新町3530 (熊本県天草総合庁舎2階)
TEL 0969-24-8900 / FAX 0969-24-8910
<https://amakusakoyou.org>