

# 熊本商塾（特別版）

## 「食と健康」産業のための企画提案力向上セミナー

～商談マッチングの商談手法を学ぶ～

とき  
ところ

平成29年 1月24日（火） 13:30～16:30

ホテルメルパーク熊本 2階「立田」  
（熊本市中央区水道町14-1）

商品の販路開拓において、展示会や商談会での成約率を高めるための“営業力の強化”は不可欠です。

今回セミナーは、バイヤーとの「商談マッチングの準備と対策」、実際の商談を模擬体験する「商談エクササイズ」を学びます。

営業力・商談力・販売力アップにつながる実践力を磨き、販路拡大に活かしましょう。

- 対象者 熊本県内の食品関連企業、健康関連企業の販売担当者様など
  - 定員 20名
  - 受講料 無料
  - 内容 第1部「バイヤーとの商談手法を学ぶ～商談マッチングの準備と対策～」  
第2部 商談エクササイズ
  - 講師 ITOU企画 代表 伊東 正寿 氏
  - 申込方法 平成29年1月17日（火）までに申込書を主催者に提出ください。
- ※セミナー当日は、必ず商品の商材、商談シートを2部をご準備のうえ、セミナーにご参加ください。

### 【講師Profile】

ITOU企画 代表 伊東正寿 氏



### 【経歴】

大学卒業後、(株)寿屋にて約10年間、デパート・グロサリー担当、本社企画担当者として新規事業に携わり、販売指導担当やくらし館の2店舗の店長を経験。

その後、約9年半、(株)ハローデイの商品部にてデパート・グロサリーバイヤーリーダー商品開発担当者として、ハローデイの商品仕入れ、品揃え、プライベート商品の企画開発、品質の徹底、物流改善、発注等の仕組みづくりを手掛けた。

平成21年からの1年半は、関連会社の(株)熊本ハローデイの常務取締役営業本部長として就任し、さらに経営の経験を経て、平成22年10月1日に【流通コンサルタント】として『ITOU企画』を事業開始する。

平成23年11月【中級食品表示診断士】を取得。

<お申込み・お問い合わせ先>

熊本県健康サービス産業協議会 事務局 担当:岩本 行

(一社)熊本県工業連合会内

FAX:096-214-2030

## 熊本商是塾(特別版)

# 「食と健康」産業のための企画提案力向上セミナー ～商談マッチングの商談手法を学ぶ～

参加申込書(1/17(火)締切)		
E-Mail: <a href="mailto:khsi@kenkoren.gr.jp">khsi@kenkoren.gr.jp</a> FAX:096(214)2030		
企業名		
連絡先	TEL	
	FAX	
	E-mail	
部署、役職等	参加者氏名	

### 会場アクセス

ホテルメルパルク熊本

〒860-8517 熊本市中央区水道町14-1

【TEL】096-355-6311 (電話受付時間:9:00 - 20:00)

【FAX】096-325-3573 (ファックス受付時間:24時間対応)

駐車場 160台完備【一般の駐車場のご利用は  
最初の60分/200円 以降40分/100円】



主催:熊本県健康サービス産業協議会 (熊本県工業連合会内)

〒862-0901 熊本市東区東町3丁目11番38号

TEL:096-285-8131 FAX:096-214-2030

E-mail: [khsi@kenkoren.gr.jp](mailto:khsi@kenkoren.gr.jp)