

平成 27 年 5 月 30 日

お得意様各位

有限会社プロダクションビコーズ
代表取締役 横山 洋亮

BECAUSE 創立 22 周年記念

販路開拓セミナーのご案内

拝啓 薫風の候、貴社ますますご健勝のこととお喜び申し上げます。平素は格別のお引き立てを賜り、厚くお礼申し上げます。

さて、このたび弊社では、日頃からご相談を受けることの多い販路開拓について、専門の講師を招いてセミナーを開催する運びとなりました。

講師を務められる ITOU 企画・伊東正寿氏は、福岡を拠点に九州各地の食品・農産物の販路開拓の指導・アドバイスに携わり、九州で最も注目されているコンサルタントの一人です。

セミナー終了後には懇親会も開催しますので、講師の方々や参加された方々との交流・意見交換の場としてご活用いただければ幸いです。

弊社では、今後も定期的に、皆さまの事業のお役に立てる各種セミナーや企画を行なう予定です。今回は、日頃お世話になっているお客様・関係者の方々を対象に、感謝を込めて、この度特別参加費でご案内させていただきました。皆様のご参加をお待ちしております。

敬具

【演題】

「食のマーケットの変化と展示会・商談マッチングの課題」(仮名)

～バイヤー目線の商談クロージング手法について～

日本の流通業界は、『人口減少・高齢化によるマーケットの縮小』、『デフレ経済における消費の低迷』、『オーバーストアによる店舗間競争の激化』、『低価格化に伴う一品単価の下落』、『グローバル市場への対応』など、激変する経営環境マーケットへの対応が急務となっております。それは従来の流通の常識が通用しない時代が到来したといっても過言ではありません。加えて、『高まる食の安全安心への要求』や『消費税増税への対応』、『農産物や国際的な原油価格の高騰によるコストアップ』等九州の小売、流通業界にも大変革をもたらすことが予想されます。

本講演では、長年バイヤーとして量販店の現場で商品企画開発等に携わり、数多くの中小企業のコンサルティング、支援等の実績や経験から、バイヤー目線での消費者の求めているものの変化や九州の流通業界の変化に対応していくための地域産品を活用した全国レベルの商品企画開発販路開拓・商談手法について講演していただきます。

●講演項目

- ①変わり行く九州の流通業界 ②これからの食のマーケットの変化!どうなるこれからの消費市場
- ③食の展示会・商談マッチングの課題 ④バイヤー目線の商談のすすめ方



【講師紹介】

ITOU企画 代表 伊東正寿氏

大分県杵築市出身。大学卒業後、(株)寿屋にて約10年間、デイリー・グロスアリー担当、本社企画担当者として新規事業に携わり、販売指導担当やくらし館の2店舗の店長を経験。

その後、約9年半、(株)ハローデイの商品部にてデイリー・グロスアリーバイヤーリーダー商品開発担当者として、ハローデイの商品仕入れ、品揃え、プライベート商品の企画開発、品質の徹底、物流改善、発注等の仕組みづくりを手掛ける。

平成21年からの1年半は、関連会社の(株)熊本ハローデイの常務取締役営業本部長として就任し、さらに経営の経験を経て、平成22年10月1日に【流通コンサルタント】として『ITOU企画』を事業開始する。平成23年11月【中級食品表示診断士】を取得

★主な行政・公的機関受託事業

◎独立行政法人中小企業基盤整備機構／九州本部地域活性化支援チーフアドバイザー (H23～)

◎農林水産省委託事業／6次産業総合推進委託事業6次産業化プランナー(H23～)

◎みやざきフードビジネス相談ステーションマーケティングアドバイザー (H25～)

販路開拓セミナー 開催日程 申込書

- 開 催 日 平成 27 年 7 月 24 日 (金)
- 会 場 温泉ホテル 中原別荘
鹿児島市照国町 15-19 TEL 099-225-2800
- 時 間 受付・開場 14:30
第一部 講師／伊東正寿氏 ITOU 企画代表
15:00～17:00 (講演 90 分、質疑応答 30 分)
(10 分休憩)
第二部 講師／鳥丸克彦氏 (合) 鳥丸八十七商店専務
17:10～17:40 成功事例 体験発表
- セミナー参加費 お一人様 2,000 円 (特別料金)
※受付で御名刺を 2 枚お預かりいたしますのでご準備ください。
- 定 員 50 名 (定員になり次第締め切らせていただきます)
- 懇 親 会 18:00～
- 懇親会費 お一人様 5,000 円
- 申 込 方 法 下記申込書をご記入の上、メール info@pro-because.com または
FAXにてお申込みください。
- 申込締切日 平成 27 年 7 月 3 日 (金)
- 申 込 先 有限会社プロダクションビコーズ
〒890-0056 鹿児島市下荒田 1-37-1-501
TEL099-256-4884 FAX 099-256-5884

セミナー・懇親会参加 申込書			
会社名		TEL	() -
住 所	〒 -	FAX	() -
参加人数	名		
セミナー受講者 ご氏名 記入欄			
懇親会 (参加・不参加)		懇親会 (参加・不参加)	
懇親会 (参加・不参加)		懇親会 (参加・不参加)	

※ ご記入いただいた情報は、本セミナーに関する各種連絡・情報確認、今後のセミナー開催のご連絡のために利用させていただきます。尚、写真・動画撮影、録音、また SNS への掲載は厳禁をお願いします。